



**The Mosaic Company**  
101 E. Kennedy Blvd, Suite 2500  
Tampa, FL 33602  
[www.mosaicco.com](http://www.mosaicco.com)

**PARA DIVULGAÇÃO IMEDIATA**

**Imprensa:**

Ben Pratt  
The Mosaic Company  
813-775-4206  
[benjamin.pratt@mosaicco.com](mailto:benjamin.pratt@mosaicco.com)

**Investidores**

Laura Gagnon  
The Mosaic Company  
813-775-4214  
[investor@mosaicco.com](mailto:investor@mosaicco.com)

**MOSAIC COMPANY ANUNCIA RESULTADOS DO PRIMEIRO TRIMESTRE DE 2020**  
***Mínimos Impactos Negativos do COVID-19.***

***Nos Principais Mercados da Empresa, a Agricultura é Considerada um Negócio Essencial.***

***Forte Temporada de Primavera na América do Norte.***

TAMPA, FLÓRIDA – 4 de maio de 2020 – A Mosaic Company (NYSE: MOS) anunciou receitas líquidas de US\$ 1,8 bilhão e um aumento de 14% no volume de vendas de produtos acabados, no ano-a-ano. A empresa anunciou um prejuízo líquido de US\$ 203 milhões no primeiro trimestre de 2020, incluindo perdas em moeda estrangeira não-caixa de US\$ 295 milhões, que foram compensadas principalmente em outros resultados integrais no balanço patrimonial. O prejuízo líquido ajustado foi de US\$ 21 milhões, uma redução em relação aos US\$ 119 milhões registrados no ano anterior, com preços menores dos produtos acabados parcialmente compensados pela queda nos custos de matéria-prima de fosfatados e fortes volumes de venda. O prejuízo por ação foi de US\$ 0,54, o prejuízo por ação ajustado foi de US\$ 0.06 e EBITDA<sup>(1)</sup> ajustado foi de US\$ 214 milhões.



**Destaques:**

- Em praticamente todos os principais mercados da Mosaic, a agricultura foi considerada um negócio essencial, o que resultou na priorização de logística e no apoio aos insumos agrícolas, incluindo fertilizantes, para garantir a segurança alimentar.
- Até o momento, a COVID-19 não trouxe impacto relevante às instalações operacionais, aos funcionários, à cadeia de suprimentos e à logística da Mosaic.
- Graças aos planos de ação da empresa e à diligência dos funcionários, entre nossos profissionais tivemos poucos casos de COVID-19, que foram isolados eficazmente.
- A Mosaic continua a apoiar suas comunidades, investindo mais de US\$ 1,5 milhão em ajuda local alimentar e médica.
- O fluxo de caixa produzido pelas operações foi de US\$ 190 milhões, uma melhoria de US\$ 366 milhões em relação ao mesmo período no ano anterior, em consequência de mercados e volumes mais fortes e melhor posição do capital de giro.
  - Em 2020, além do fluxo de caixa produzido pelos lucros, a empresa espera receber até US\$ 170 milhões em entradas de caixa por créditos tributários e rescisões de swaps de taxas de juros.

<sup>(1)</sup>Vide “Medidas Financeiras Não-GAAP” para mais informações e conciliação.



- Caixa total disponível totalizou US\$ 1,1 bilhão em 31 de março, com a empresa acessando linhas de crédito e administrando o capital de giro para assegurar o máximo de flexibilidade financeira durante o atual momento de volatilidade econômica.
- O volume de vendas dos três negócios no primeiro trimestre foi maior que o de um ano atrás.
  - Vendas de potássio e fosfatados na América do Norte foram impulsionadas pelas aplicações do final do ano, o que resultou em fortes volumes de venda já no início do ano.
  - Os negócios da Mosaic no Brasil alcançaram o melhor volume de vendas do primeiro trimestre já registrado.
- A empresa mantém uma boa execução e avança rumo a suas metas de 2021.
  - A Mosaic Fertilizantes obteve economias transformacionais de US\$ 17 milhões no trimestre, rumando para sua meta de US\$ 50 milhões em 2020.
    - O custo caixa da rocha de fosfato foi de R\$ 312 por tonelada, abaixo da meta de 2021, R\$ 320.
    - O custo caixa da conversão de fosfato foi de R\$ 309 por tonelada, abaixo dos R\$ 321 registrados em 2019, no caminho para sua meta de 2021, R\$ 275.
  - O custo caixa da produção de potássio, excluindo os custos de salmoura, foi de US\$ 59 por tonelada, refletindo a rápida mudança da produção para a mina Esterhazy K3, com benefícios de moeda corrente, trazendo os custos abaixo da meta de 2021, US\$ 62 por tonelada.
    - O projeto de desenvolvimento da mina Esterhazy K3 continua avançando, com a implantação da terceira máquina de extração automatizada no primeiro trimestre.
  - A extração de fosfato entregou um custo caixa do minério de US\$ 36 por tonelada, abaixo da meta de 2021, US\$ 39 por tonelada. Este é o melhor resultado trimestral registrado nos últimos seis trimestres.

“Os produtos da Mosaic são cruciais para assegurar que o suprimento alimentar global continue suficiente; somos gratos aos esforços dos governos, parceiros da cadeia de produção, clientes e



funcionários da Mosaic voltados ao apoio das necessidades dos produtores rurais”, afirmou Joc O’Rourke, Presidente e Principal Executivo. “Estamos todos avançando para capturar a oportunidade que temos à nossa frente: atender à sempre crescente demanda por alimentos”.

O fluxo de caixa fornecido pelas atividades operacionais no primeiro trimestre de 2020 foi US\$ 190 milhões, em comparação com o fluxo de caixa operacional negativo de US\$ 176 milhões em 2019 e o resultado negativo de US\$ 71 milhões em 2018. Normalmente, o primeiro trimestre reflete um aumento sazonal dos estoques, que aumenta o capital de giro. A queda no capital de giro de US\$ 194 milhões no primeiro trimestre de 2020 foi especialmente trazida pelo forte aumento nos volumes de venda, 14% acima do registrado no mesmo período no ano anterior, redução nos estoques da empresa e uma diligente gestão dos outros itens do capital de giro. Os dispêndios de capital totalizaram US\$ 264 milhões no trimestre, abaixo dos US\$ 314 registrados no mesmo período do ano anterior. O caixa total e equivalentes de caixa da Mosaic, excluindo caixa restrito, totalizaram US\$ 1,1 milhão, em comparação com os US\$ 385 milhões do ano anterior, e incluindo um saque de US\$ 400 milhões da linha de crédito concedida de US\$ 2 bilhões, com a única finalidade de prudentemente aumentar o caixa disponível. Durante o primeiro trimestre, a empresa acessou cerca de US\$ 575 milhões em linhas de curto prazo para capital de giro e reduziu dívidas estruturadas em aberto no Brasil em US\$ 241 milhões. Em 31 de março de 2020, a dívida de longo prazo representava US\$ 4,6 bilhões.

<b>Resultados de Potássio*</b>	<b>1T 2020</b>	<b>4T 2019</b>	<b>1T 2019</b>
Volume de Vendas, em milhões de toneladas	1,9	1,5	1,9
Preço de venda MOP <sup>(2)</sup>	US\$ 200	US\$ 224	US\$ 243
Preço médio de venda do produto acabado	US\$ 233	US\$ 264	US\$ 271

\*Toneladas = toneladas de produtos acabados

<sup>(2)</sup>Preço médio de venda MOP (FOB mina)

Vendas líquidas no segmento de Potássio foram da ordem de US\$ 442 milhões no primeiro trimestre, abaixo dos US\$ 504 registrados no ano passado, uma queda provocada principalmente por preços



menores. Os volumes mantiveram-se estáveis ante o mesmo período no ano anterior, com a melhoria nas vendas norte-americanas neutralizadas pelo impacto global trazido pela falta de um contrato com a China. A margem bruta foi de US\$ 109 milhões no primeiro trimestre, em comparação com os US\$ 185 milhões registrados no mesmo período no ano passado, com preços mais baixos anulando a redução nos custos per tonelada.

As medidas tomadas pela empresa para reduzir seus custos por meio da otimização da produção e aceleração no desenvolvimento da mina K3 impactou o custo caixa líquido de produção, excluindo os custos de gestão de salmoura, levando-o para R\$ 59 por tonelada, abaixo da meta da empresa para 2021, US\$ 62 por tonelada a uma taxa operacional de 85%. Este é o menor custo por tonelada desde o quarto trimestre de 2018, quando a taxa operacional era de 99%. O custo caixa de gestão de água salobra foi reduzido para US\$ 21 milhões ante os US\$ 28 milhões gastos no mesmo período no ano passado, em resultado de a empresa colher os benefícios da mitigação de riscos na mina K3.

<b>Resultados da Mosaic Fertilizantes*</b>	<b>1T 2020</b>	<b>4T 2019</b>	<b>1T 2019</b>
Volume de Vendas, em milhões de toneladas	2,1	2,2	1,5
Preço de Venda de MAP no Brasil <sup>(3)</sup>	US\$ 330	US\$ 365	US\$ 483
Preço médio de venda do produto acabado (destino)	US\$ 352	US\$ 394	US\$ 457

\*Toneladas = toneladas de produtos acabados

<sup>(3)</sup>Preço médio de venda de MAP (produção no Brasil, preço entregue a clientes terceiros)

A Mosaic Fertilizantes obteve seu melhor trimestre desde a sua formação, tanto em termos de volume de vendas quanto de margem bruta. Vendas líquidas no segmento Mosaic Fertilizantes foram da ordem de US\$ 731 milhões no primeiro trimestre, uma elevação a partir dos US\$ 698 registrados no mesmo período do ano passado, apesar de um contexto com menor demanda. A margem bruta foi de US\$ 66 milhões, em comparação com os US\$ 52 milhões registrados no mesmo período no ano passado. O aumento ano-a-ano na margem bruta foi consequência da melhoria nas margens e nos volumes no negócio de distribuição, em conjunto com os ventos cambiais favoráveis.



A Mosaic Fertilizantes entregou US\$ 17 milhões em benefícios transformacionais no trimestre, acima da meta prevista. Para o ano de 2020, a empresa continua acreditando que obterá US\$ 50 milhões em benefícios transformacionais na Mosaic Fertilizantes.

O custo caixa da rocha de fosfato da Mosaic Fertilizantes foi de R\$ 312 por tonelada, abaixo da meta de 2021, R\$ 320. O custo caixa da conversão de fosfato foi de R\$ 309 por tonelada no primeiro trimestre, abaixo dos R\$ 321 registrados em 2019, no caminho para sua meta de 2021, R\$ 275.

<b>Resultados de fosfatados*</b>	<b>1T 2020</b>	<b>4T 2019</b>	<b>1T 2019</b>
Volume de Vendas, em milhões de toneladas	1,9	2,0	1,8
Preço médio de venda DAP <sup>(4)</sup>	US\$ 274	US\$ 266	US\$ 373
Preço médio de venda do produto acabado	US\$ 317	US\$ 329	US\$ 442

\*Toneladas = toneladas de produtos acabados

<sup>(4)</sup>Preço médio de venda DAP<sup>(4)</sup> (FOB fábrica)

Os volumes de vendas de fosfatados aumentaram em relação ao mesmo período no ano anterior, graças a uma alta na aplicação de fertilizantes no final do ano, trazendo fortes vendas no início do primeiro trimestre de 2020. Vendas líquidas no segmento de Fosfatados foram da ordem de US\$ 619 milhões no primeiro trimestre, uma queda a partir dos US\$ 806 registrados no primeiro trimestre do ano passado, em razão principalmente da redução nos preços de venda. A margem bruta no primeiro trimestre foi de US\$ (83) milhões, em comparação com os US\$ 55 milhões registrados no mesmo período do ano anterior, com preços menores e impacto do custo de uma taxa operacional menor compensados apenas em parte por melhores custos de matéria-prima. A margem bruta por tonelada foi de US\$ (43), incluindo custos incrementais de US\$ 2 por tonelada trazidos pela COVID-19, relacionados a uma desativação temporária da mina de fosfato Miski Mayo. A margem bruta de caixa, incluindo o impacto trazido pela desativação da mina Miski Mayo, foi de US\$ 18 por tonelada.



O custo caixa de rocha extraída na Flórida caiu para US\$ 36 por tonelada a partir dos US\$ 43 por tonelada registrados no primeiro trimestre do ano passado, devido aos esforços transformacionais e à geologia favorável nas presentes áreas de extração.

O custo caixa de conversão aumentou ligeiramente no ano-a-ano, devido à redução nas operações feita em janeiro e fevereiro na unidade de Bartow.

## **Outros**

A empresa contabilizou um total de US\$ 295 milhões em perdas estrangeiras não realizadas no primeiro trimestre. Deste total, US\$ 239 milhões resultaram do processo contábil normal do final do trimestre para valores devidos em dólares norte-americanos em balanços patrimoniais de subsidiárias fora dos Estados Unidos. Esse valor foi compensado no balanço patrimonial consolidado em outros resultados integrais. Os restantes US\$ 56 milhões refletem a marcação a mercado que faz parte das atividades normais de *hedging*.

Custos de venda, gerais e administrativos (SG&A) foram da ordem de US\$ 68 milhões, abaixo dos US\$ 94 milhões registrados há um ano. A queda reflete um menor retorno ao acionista (TSR) com base nos pagamentos de incentivo de longo prazo, especialmente devido à empresa não atender os quesitos de desempenho para participação acionária de funcionários (*vesting*) no ano fiscal de 2019.

Além do fluxo de caixa produzido pelos lucros, a empresa espera receber até US\$ 170 milhões em entradas de caixa por créditos tributários dentro e fora dos EUA e rescisões de swaps de taxas de juros em 2020. Esses créditos tributários em caixa são em excesso daqueles considerados em estimativas de créditos tributários anteriormente divulgados pela empresa para 2020.

A alíquota tributária no primeiro trimestre de 2020 foi de 42% em razão do prejuízo antes do pagamento de impostos e das mudanças na combinação de lucros nas diferentes jurisdições tributárias. Para o ano de 2020, a alíquota tributária real deve ficar na faixa de 35% a 39%. Espera-se que o imposto de renda sobre caixa líquido em 2020 represente um reembolso de cerca de US\$ 15 milhões, ante as expectativas anteriores de um pagamento líquido de US\$ 60 milhões.



## Perspectivas para o Mercado em 2020 e Principais Premissas

Os produtores rurais brasileiros estão se beneficiando consideravelmente da desvalorização do real, o que significa que a demanda de fertilizantes aponta para mais embarques recorde. Na América do Norte, as aplicações de fertilizantes estão no auge da temporada da primavera, trazendo alta demanda. Os clientes da distribuição em varejo da Mosaic estão informando que a demanda está superando até suas melhores expectativas.

Nossos embarques em abril foram robustos, com preços na América do Norte em abril respondendo positivamente. Estamos observando que cargas de fosfato que chegarão em maio, com atraso para a aplicação da primavera, estão exercendo pressão sobre preços com entrega em maio. Acreditamos que esse desvio é temporário e que as condições do mercado continuam boas, de forma geral. O impacto da COVID-19 na América do Norte levou os clientes da Mosaic a tentar acelerar suas entregas na medida do possível, mas fora isso a temporada está sendo similar a primaveras em outros anos.

No segundo semestre de 2020, existe um risco para os volumes de embarques globais se continuarem os impactos negativos da COVID-19 sobre os biocombustíveis e culturas associadas. Em todo o mundo, os produtores rurais estão recebendo ajuda dos governos, o que pode mitigar os possíveis impactos negativos sobre a demanda de fertilizantes.

A empresa apresenta as seguintes premissas para modelagem para todo o ano de 2020:

<b>Estimativa de itens de conciliação EBITDA<sup>(1)</sup> para LPA</b>	<b>Todo o ano de 2020</b>
Depreciação, Redução e Amortização	US\$ 910 a US\$ 920 milhões
Despesas de Juros Líquidas	US\$ 180 a US\$ 190 milhões
Ajustes Não Particulares	US\$ 80 – US\$ 90 milhões
Alíquota tributária real*	De 35% a 39%
Dispêndios de capital	~ US\$ 1,2 bilhão

\*Alterado com relação às premissas apresentadas no período anterior.





(1) Vide “Medidas Financeiras Não-GAAP” para mais informações e conciliação.

## **Sobre a The Mosaic Company**

A The Mosaic Company é uma das principais produtoras e distribuidoras mundiais de fertilizantes concentrados de fosfato e potássio. A Mosaic é fornecedora de fertilizantes fosfatados e de potássio e de matérias-primas para alimentação de animais para o setor agrícola mundial. Mais informações sobre a empresa estão disponíveis no site [www.mosaicco.com](http://www.mosaicco.com).

A Mosaic postou comentários em seu site, [www.mosaicco.com/investors](http://www.mosaicco.com/investors), compatíveis com os respectivos slides, este comunicado e os dados de desempenho. Além disso, a empresa oferecerá acesso a um conversa que abordará as dúvidas sobre o trimestre, as atuais condições do mercado e outros assuntos na terça-feira, 5 de maio, às 11h00 EST (13h00 de Brasília). A conversa estará disponível tanto no site da empresa quanto via telefone, nos seguintes números: América do Norte: 800-585-8367 ou 855-859-2056; internacional: 404-537-3406. Conference ID# 7773008. Todos os resultados relacionados a este comunicado, incluindo o áudio, estarão disponíveis por até um ano após o anúncio dos resultados.

*Este comunicado contém declarações futuras dentro do contexto da Lei de Reforma de Litígio de Valores Mobiliários Particulares de 1995 (Private Securities Litigation Reform Act of 1995). Entre outras, essas declarações incluem declarações sobre transações propostas ou futuras pendentes ou planos estratégicos e outras declarações sobre resultados financeiros e operacionais futuros. Tais declarações são baseadas em convicções e expectativas atuais das administrações da The Mosaic Company, as quais estão sujeitas a consideráveis incertezas e riscos. Esses riscos e incertezas incluem, entre outros: os impactos econômicos e operacionais provocados pela pandemia do coronavírus (COVID-19), a possível queda na demanda e produção de petróleo e seu impacto na disponibilidade e no preço de enxofre, instabilidade política e econômica no Brasil ou mudanças nas políticas governamentais no Brasil, tais como custos mais elevados associados a novas regras de mineração ou a implementação de novas tabelas de frete; a previsibilidade e volatilidade, de expectativas de clientes no tocante aos mercados de agricultura, fertilizantes, matérias-primas, energia e transportes, que estão sujeitos a pressões competitivas e outras, e condições econômicas, de crédito e do mercado; do nível de estoques nos canais de distribuição de fertilizantes; os efeitos de futuras inovações de produtos ou o desenvolvimento de novas tecnologias na demanda pelos nossos produtos; mudanças em moedas estrangeiras e em taxas de câmbio; riscos do comércio internacional e outros riscos associados às operações internacionais da Mosaic e aquelas de joint-ventures nas quais a Mosaic tenha participações, incluindo o desempenho da Wa'ad Al Shamal Phosphate Company (também conhecida como MWSPC), o oportuno desenvolvimento e início das operações das instalações de produção no Reino da Arábia Saudita, o futuro sucesso dos atuais planos para a MWSPC e quaisquer mudanças futuras nesses planos;*



*dificuldades para a realização dos benefícios de nosso contato de fornecimento de longo prazo de amônia com preço baseado no gás natural com a CF Industries, Inc., incluindo o risco que as reduções de custos inicialmente previstas no contrato não sejam plenamente realizadas conforme os termos ou que o preço do gás natural ou da amônia durante o período fiquem em níveis em que a precificação seja desvantajosa para a Mosaic; inadimplemento de clientes; os efeitos das decisões tomadas pela Mosaic para sair de operações comerciais ou de locais; mudanças na política governamental; mudanças em regulamentos ambientais e governamentais, incluindo expansão dos tipos e das extensões de recursos hídricos regulamentados por leis federais, impostos sobre carbono ou outras regulamentações de gases de efeito estufa, implementação de normas numéricas para qualidade da água no despejo de nutrientes nos corpos hídricos da Flórida ou esforços para redução do fluxo de excesso de nutrientes na bacia do Rio Mississippi, no Golfo do México ou em outros locais; outros desdobramentos em processos judiciais ou administrativos ou queixas que as operações da Mosaic estejam trazendo impactos negativos próximos a fazendas, operações comerciais ou propriedades; dificuldades ou atrasos no recebimento, aumento nos custos ou obstáculos para obtenção de autorizações governamentais ou maiores exigências de garantias financeiras; resolução de atividade de auditoria tributária global; a eficácia dos processos da Mosaic na gestão de suas prioridades estratégicas; condições climáticas adversas que afetem as operações na Flórida Central, na bacia do Rio Mississippi, na Costa do Golfo dos Estados Unidos, no Canadá ou no Brasil, incluindo possíveis furacões, excesso de calor, neve, chuva ou secas; os reais custos de diversos itens que sejam diferentes das estimativas atuais da administração, incluindo, entre outros, baixa de ativos, recuperação ambiental e de terras ou outros regulamentos ambientais, impostos e royalties canadenses sobre recursos, ou os custos da MWSPC; a redução da disponibilidade e na liquidez do caixa da Mosaic e aumento na alavancagem, devido ao uso de caixa e/ou disponibilidade de capacidade de endividamento para custear exigências de garantias financeiras e investimentos estratégicos; afluxo de salmoura na mina de potássio da Mosaic em Esterhazy, Saskatchewan, ou em outros poços de minas de potássio; outros incidentes ou perturbações que afetem as operações da Mosaic, incluindo possíveis incêndios em minas, alagamentos, explosões, eventos sísmicos, crateras ou liberação de produtos químicos voláteis ou perigosos; e riscos associados a cibersegurança, incluindo perda de reputação, e outros riscos e incertezas informados periodicamente nos relatórios da The Mosaic Company apresentados às autoridades (Securities and Exchange Commission). Os resultados reais poderão ser diferentes daqueles previstos em tais declarações futuras.*

###

### **Medidas Financeiras**

*Este comunicado à imprensa inclui a apresentação e a discussão do guidance para lucro diluído por ação não-GAAP, ou LPA diluído, margem bruto não-GAAP por tonelada, ou margem bruta ajustada por tonelada, e EBITDA não-GAAP, e EBITDA ajustado, denominadas medidas financeiras não-GAAP. De forma geral, a medida financeira não-GAAP é uma medida numérica suplementar do desempenho, posição financeira ou fluxo de caixa de uma empresa, que exclui ou inclui valores que normalmente não seriam excluídos ou incluídos nas medidas mais diretamente comparáveis calculadas e apresentadas em conformidade com as normas contábeis geralmente aceitas dos Estados Unidos (GAAP). As medidas financeiras não-GAAP não devem ser consideradas como sendo substitutas ou superiores às medidas de desempenho financeiro preparadas em conformidade com as GAAP. Além disso, como as medidas não-GAAP não são determinadas em conformidade com as GAAP, estão sujeitas a diversas interpretações e cálculos, não podendo ser comparáveis a outras medidas com nomes similares e comparáveis de outras empresas. Métricas ajustadas, incluindo LPA ajustado, margem bruta ajustada e EBITDA ajustado são*



calculados excluindo-se o impacto de itens particulares da medida GAAP. O impacto de itens particulares sobre a margem bruta e o EBITDA é antes do pagamento de impostos. O impacto de itens particulares sobre o lucro líquido diluído por ação é calculado como o valor do item particular mais o efeito de imposto de renda, com base na real alíquota tributária anual, dividida pela média ponderada das ações diluídas. A administração acredita que essas medidas ajustadas oferecem a analistas de valores mobiliários, investidores, administradores e outras informações adicionais úteis sobre o nosso desempenho, excluindo determinados itens que talvez não sejam indicativos ou não estejam relacionados aos resultados centrais de nossas operações. A administração usa essas medidas ajustadas na análise e avaliação do desempenho geral da Mosaic e das tendências financeiras, para tomadas de decisões financeiras e operacionais e para prever e planejar períodos futuros. Essas medidas ajustadas também ajudam a administração na comparação de nossos resultados operacionais e os de nossos concorrentes. Não estamos apresentando um guidance futuro para lucro diluído por ação, US-GAAP, margem bruta por tonelada, ou conciliação quantitativa de lucro ajustado futuro diluído por ação, margem bruta ajustada e EBITDA ajustado porque não podemos prever com razoável certeza nossos itens particulares sem um esforço injustificado. Historicamente, nossos itens particulares têm incluído, entre outros, ganhos ou perdas em transações de câmbio, ganhos ou perdas não realizados em derivativos, encargos de aquisições, itens tributários específicos, contingências e outros determinados ganhos ou perdas. Esses itens não são certos e dependem de diversos fatores, podendo ter um impacto relevante nos resultados GAAP divulgados para o período de guidance. Conciliações para períodos atuais e históricos, a partir do trimestre findo em 30 de junho de 2018, para LPA ajustado consolidado e EBITDA ajustado, assim como EBITDA ajustado por segmento e margem bruta ajustada por tonelada são apresentados no quadro Informações Financeiras de Determinados Trimestres do Ano Civil, com dados de desempenho para tais períodos. Estas informações estão sendo fornecidas por meio do anexo Exhibit 99.2 do formulário 8-K e estão disponíveis em nosso site, [www.mosaicco.com](http://www.mosaicco.com) na seção “Informações Financeiras – Resultados Trimestrais, na guia “Investidores”.

